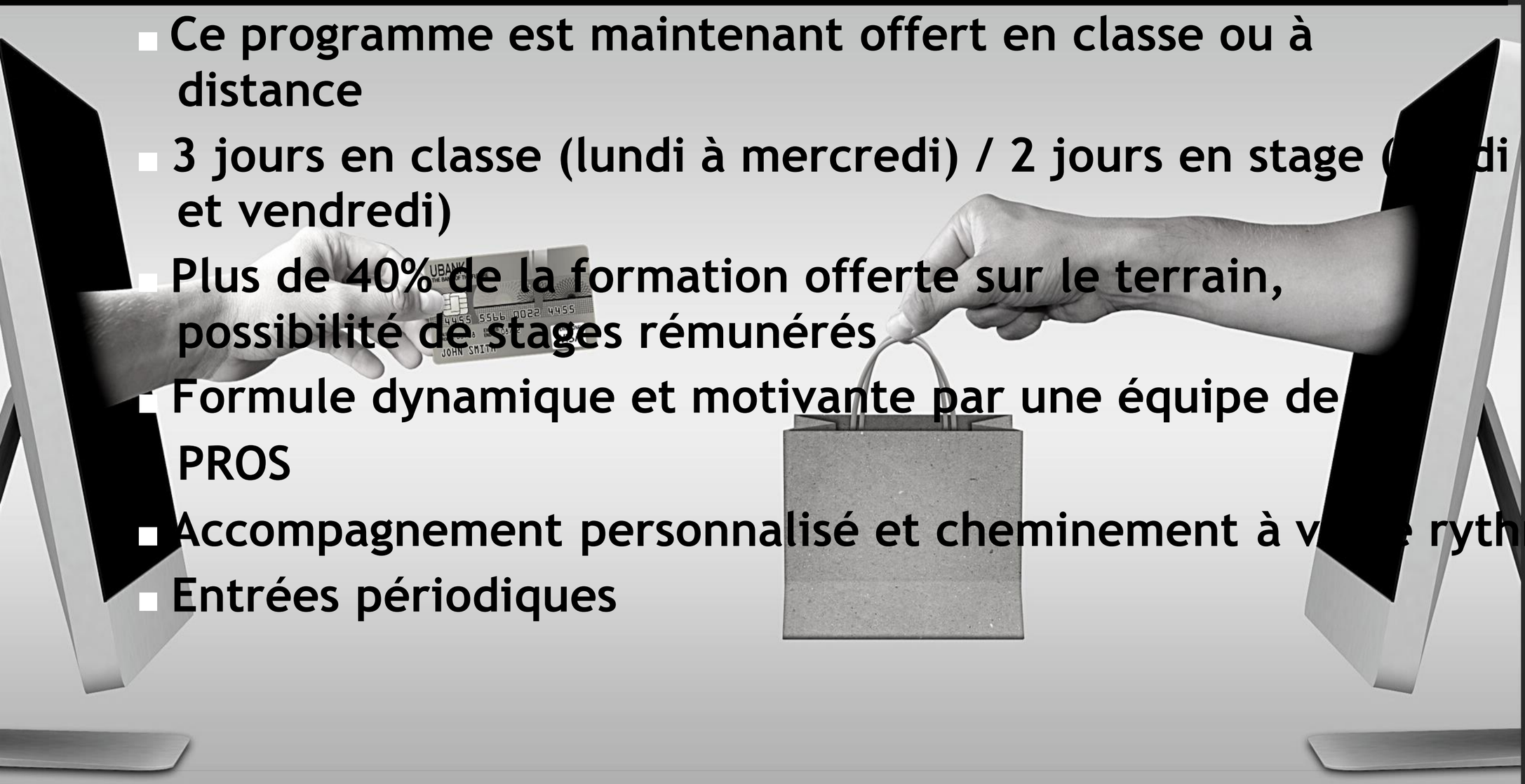
PRÉSENTATION DU PROGRAMME

VENTE-CONSEIL

SANCTION : Diplôme d'études professionnelles - DEP
DURÉE TOTALE : 900 heures – 9 mois

NOUVEAUTÉ

- Ce programme est maintenant offert en classe ou à distance
- 3 jours en classe (lundi à mercredi) / 2 jours en stage (jeudi et vendredi)
- Plus de 40% de la formation offerte sur le terrain, possibilité de stages rémunérés
- Formule dynamique et motivante par une équipe de PROS
- Accompagnement personnalisé et cheminement à votre rythme
- Entrées périodiques



APERÇU DU PROGRAMME

LES COURS OFFERTS

- Se situer au regard du métier et de la démarche de formation;
- Établir des relations professionnelles en vente-conseil;
- Interpréter les comportements de la clientèle.
- Offrir le service à la clientèle;
- Vendre des produits et des services;
- Effectuer des transactions liées à la vente;
- Organiser son temps de travail;
- Utiliser des moyens de recherche d'emploi;
- Amorcer la pratique du métier.

APERÇU DU PROGRAMME

LES COURS OFFERTS (SUITE)

- Se situer au regard des lois et règlements inhérents à l'exercice du métier;
- Assurer le service après-vente;
- Effectuer, en langue seconde, des activités liées à la vente;
- Maintenir à jour sa connaissance des produits et des services;
- Effectuer des activités liées à l'approvisionnement;
- Effectuer des activités liées à la présentation visuelle;
- Établir des liens entre les stratégies marketing et la vente de produits et de services;
- S'intégrer au milieu de travail.

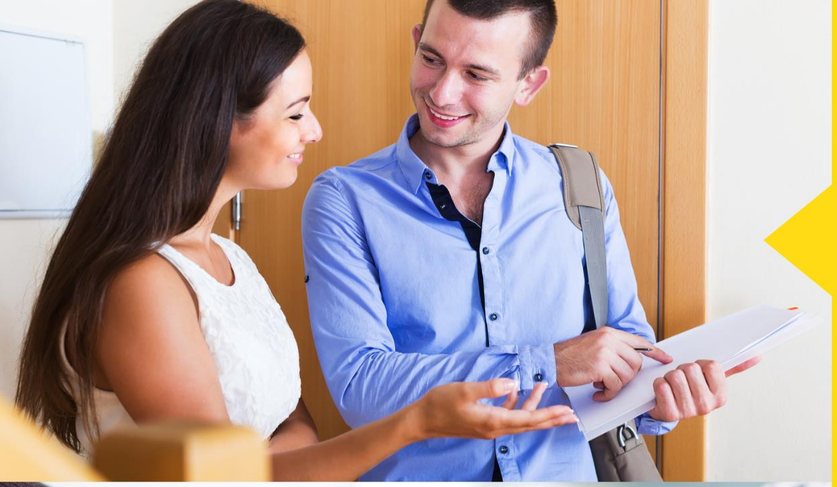
LES CONDITIONS D'ADMISSION

Se qualifier par **une** des conditions suivantes :

- DES
- 4e secondaire français, mathématique et anglais
- TENS
- TDG et préalables spécifiques

UNE BRÈVE PRÉSENTATION VIDÉO

Vidéo YouTube



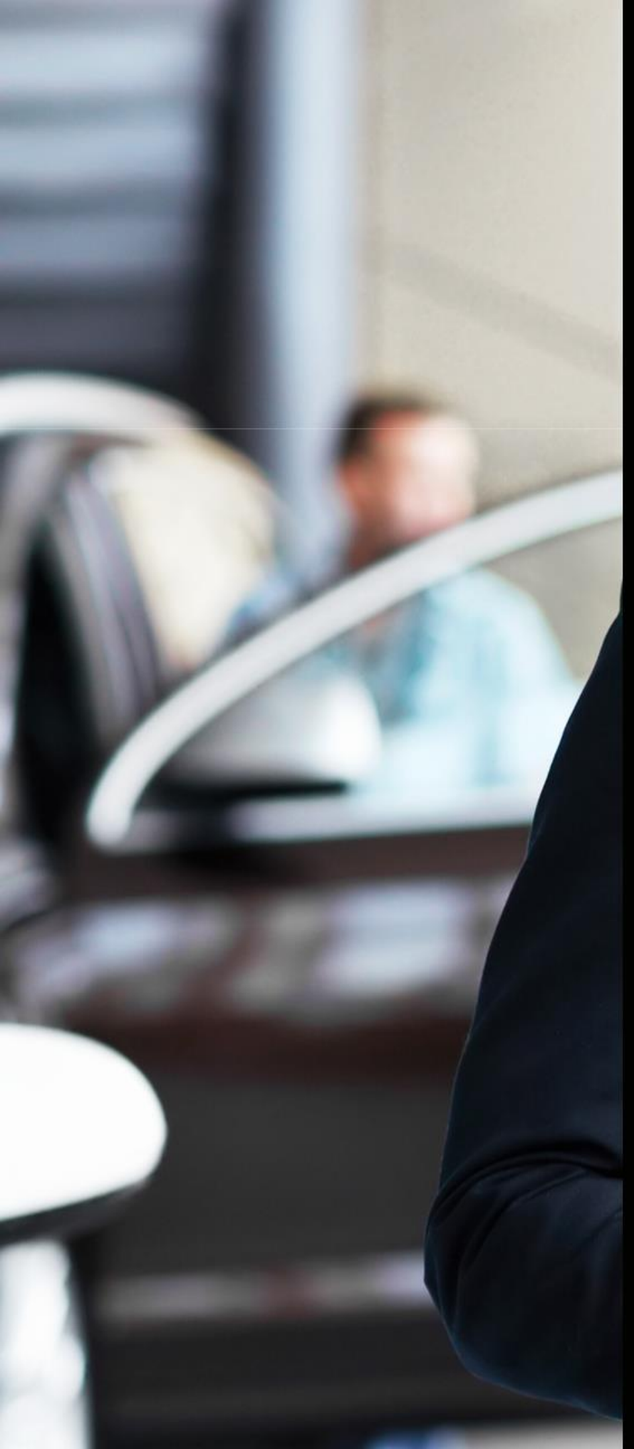
Tu aimes:

- Le contact avec le public ?
- Être dans un environnement stimulant ?
- Travailler en équipe ?
- La nouveauté plutôt que la routine ?

Tu es une personne:

- À l'écoute et qui a de l'entregent ?
- Désirant relever des défis ?
- Qui possède une bonne capacité d'adaptation ?
- Qui est souriante et dynamique ?

Pourquoi choisir ce programme?



LES PERSPECTIVES D'EMPLOI

Ton futur travail :

- Commerces de détails
- Concessionnaires automobiles
- Boutiques spécialisées.

Tu pourras devenir conseiller aux ventes, responsable d’équipe, gérant, superviseur, directeur des ventes, représentant, acheteur et même travailleur autonome.

Les perspectives d’emploi sont vastes et intéressantes et le taux de placement est excellent!

PROCESSUS DE DEMANDE D'INSCRIPTION

Un formulaire doit être rempli et vous pouvez le faire de deux façons :

- Sur place
- Par internet

Pour toutes questions :

cofp@csphares.qc.ca

418-722-4922 poste 1234

418-775-7577 poste 1500

PROCESSUS DE DEMANDE D'INSCRIPTION

Sur place

Apportez avec vous les documents suivants :

- Carte d’assurance maladie ou permis de conduire
- Certificat de naissance

PROCESSUS DE DEMANDE D'INSCRIPTION

Par internet

- Code permanent obligatoire
- Imprimez le formulaire lorsque terminé
- Postez les documents demandés

http://lescentresdeformation.com/cfp/inscription